

Testul Kahneman - Frederick

Testul propus de cei doi savanți, Daniel Kahneman și Shane Frederick, pentru demonstrarea predispoziției de a fi „zgârciți cognitiv”, este următorul:

O bătă și o minge de baseball costă în total \$1,10. Băta costă mai mult cu \$1,00 decât mingea. Cât costă mingea?

Multă lume se grăbește să răspundă \$0,10 dar, dacă s-ar gândi puțin mai mult, și-ar putea da seama că nu poate fi corect pentru că atunci băta ar trebui să coste \$1,10 iar totalul ar fi \$1,20.

De notat că IQ-ul nu este o garanție pentru această eroare. Kahneman și Frederick au constatat că un număr mare dintre studenții, foarte selectați, ai universităților *Massachusetts Institute Technology*, *Princeton* și *Harvard*, când au fost puși în fața acestui test sau a altora asemănătoare, au fost „zgârciți cognitiv” la fel ca noi ceilalți.

Găsirea soluției corecte:

Fie x = costul bătei de baseball și y = costul mingii.

Conform datelor:

$$x + y = 1,10$$

$$x - y = 1,00$$

Prin rezolvarea sistemului (se adună cele 2 ecuații: $2x = 2,10$ deci $x = 2,10/2 = 1,05$; iar $y = 1,05 - 1,00 = 0,05$).

Băta costă \$1,05 iar mingea \$0,05.